

Avv. Alessandro Russo
Consulenza ed assistenza giudiziale
Consulenza ed assistenza stragiudiziale (negoziale e ADR)
Formazione per l'internazionalizzazione di Impresa.
Conciliatore specializzato in materia civile e societaria
Associato a CommercioesteroNetwork
Associato a Credimpex Italia

PROFILO

Avvocato Internazionalista, dopo aver conseguito la laurea in Giurisprudenza con tesi in Diritto internazionale, ha frequentato il Master "Miex" in Internazionalizzazione delle imprese (in lingua inglese) conseguito presso Università di Bologna & ICN Ecole de management, Nancy (Francia).

Partner dello Studio Associato Tupponi, De Marinis & Partners di Forlì si occupa principalmente di internazionalizzazione d'impresa (in particolare sui temi del Diritto del commercio internazionale, Sistemi di pagamento Internazionali, Diritto societario nazionale ed internazionale, Finanza Agevolata).

Cultore della materia di Diritto del Commercio Internazionale presso la facoltà di Scienze Politiche dell' Università di Macerata e di Diritto dell'Impresa avanzato presso la facoltà di Economia di Forlì Università di Bologna.

È associato a **Credimpex** e membro di **CommercioesteroNetwork**.

Svolge inoltre attività di docente e formatore per conto di numerosi enti tra i quali: **Sole 24ore Business school** (sedi di Milano e Roma), **Cegos** (Milano), **ICE** (Istituto Nazionale per il commercio estero), **CUOA** business school (Vicenza), numerose **CCIAA**, sedi **Confindustria**, **Mondoimpresa**, (VEDERE DETTAGLI)

Autore di Articoli e pubblicazioni tra cui si segnalano alcuni approfondimenti in tema di Pagamenti Internazionali, Forfaiting, Factoring (VEDERE DETTAGLI)

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	ALESSANDRO RUSSO
Indirizzo residenza	31, VIA BOLOGNA 44 INT. 8 47121 FORLÌ (FC),
Indirizzo Domicilio	25, via Maceri, 47121 Forlì (FC),
Telefono	Ufficio: +39 054333006 Cell: +39 3479439498
E-mail	a.russo@tupponi-demarinis.it russo@commercioestero.net
Nazionalità	Italiana
Data di nascita	NAPOLI, 10,GIUGNO,1973
Stato Civile	Coniugato

CONOSCENZE LINGUISTICHE

MADRELINGUA

ALTRE LINGUE

- Scritto
- Parlato

- Scritto
- Parlato

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Data

• Nome e tipo di istituto di istruzione e/o formazione

• Titolo di studio e/o qualifica

• Data)

• Nome e tipo di istituto di istruzione e/o formazione

• Titolo di studio e/o qualifica conseguita

• Data

• Nome e tipo di istituto di istruzione e/o formazione

• Titolo di studio e/o qualifica

• Data

• Nome e tipo di istituto di istruzione e/o formazione

• Titolo di studio e/o qualifica

ESPERIENZE LAVORATIVE

Abilitazioni professionali

• Data

• Nome e tipo di istituto di istruzione e/o formazione

• Titolo di studio e/o qualifica

ITALIANO

INGLESE

Ottimo

Ottimo

SPAGNOLO

Buono

ottimo

2004/2005

Università Degli Studi di Bologna - Facoltà di Economia -

“ICN Ecole de management” Nancy (Francia)

“MIEX international executive” Master in management dei processi di internazionalizzazione delle PMI, in lingua inglese.

2004

“Università Degli Studi di Cassino”. Facoltà di Giurisprudenza

Laurea in Giurisprudenza (vecchio ordinamento)

Tesi in Diritto Internazionale

1992

I.T.I.S “ A. Pacinotti” Fondi (LT)”

Perito tecnico industriale- specializzazione informatica.

1988

Conservatorio musicale “S.Cecilia” Roma

Licenza di Teoria e Solfeggio

Avvocato iscritto all’ordine degli avvocati di Forlì Cesena

Mediatore abilitato iscritto all’albo dei mediatori della CCIAA di Forlì

Dal 2006

Università Degli Studi di Macerata

Facoltà di Scienze politiche

Culture della materia presso la cattedra di Diritto del Commercio Internazionale

- Data Dal 2008
 - Nome e tipo di istituto di istruzione e/o formazione **Università Degli Studi di Bologna**
 - Titolo di studio e/o qualifica **Facoltà di Economia di Forlì**
- Cultore della materia presso la cattedra di Diritto dell'Impresa Avanzato
- Data Dal 2002
 - Tipo azienda o settore **Commercioestero Network**
 - ruolo lavorativo svolto Consulente in Internazionalizzazione d'impresa, esperto di diritto del commercio internazionale, Pagamenti internazionali e progetti di cooperazione internazionale.
- Data In corso, Partner
 - Tipo di azienda o settore **Tupponi, de Marinis & Partners, International Business Law Firm Forlì (FC).**
 - Ruolo/i lavorativo/i svolto/i Consulenza ed assistenza giudiziale e stragiudiziale, Formazione manageriale
 - Principali mansioni e responsabilità
 - Interventi formativi e consulenziali per lo sviluppo e la diffusione di competenze legate all'internazionalizzazione d'Impresa e al diritto del commercio Internazionale.
 - contrattualistica internazionale (redazione, analisi normativa,)
 - costituzione società all'estero.
 - Diritto societario nazionale ed internazionale
 - Attività didattica e di formazione manageriale su: Diritto del Commercio Internazionale, sistemi di Pagamento Internazionali (crediti documentari, garanzie bancarie internazionali), finanza agevolata, tecniche degli scambi commerciali,.

Esperienze nel campo della Formazione :

UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI BOLOGNA :

- Facoltà di Economia sede di Forlì a.a, 2005/2006; a.a. 2006/2007; a.a 2007/2008: a.a 2008/2009, a.a.2009/2010 a.a 2011/2012 seminari sui sistemi di pagamento internazionali;
- Facoltà di Economia sede di Forlì a.a. 2007/2008; 2008/2009; 2010/2011 Master MIEX- "International method of Payments: The letters of Credit" in lingua inglese
- Facoltà di Giurisprudenza sede di Bologna a.a 2007/2008: Cattedra di Diritto dei Paesi Asiatici: Il sistema bancario e societario in India
- Centro Universitario di Bertinoro: "Costituzione e Gestione di piccole-medie imprese nei settori vitivinicolo, ortofrutticolo e zootecnico" corso per manager ed imprenditori andini." ed. 2008 ed. 2009 ed.2010

UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI MACERATA:

- "Master Euromediterraneo in Cooperazione socioculturale modulo "Internazionalizzazione delle imprese europee nei Paesi Terzi Mediterranei" ed 2006/07
- Master "Relationship whit Eastern Countries" ed. 2007 ed. 2008 ed 2009 ed 2010 ed. 2011 in lingua inglese- modulo International Method of Payments
- Facoltà di scienze politiche a.a. .2005/2006: seminari sui sistemi di

pagamento internazionali

- Facoltà di scienze politiche a.a. 2006/2007 a.a. 2007/2008 a.a. 2008/09 a.a. 2009/2010 a.a. 2010/2011: seminari Diritto del Commercio Internazionale
- Facoltà di Scienze Politiche a.a. 2007/2008: relatore al Convegno “Dalla Cooperazione Internazionale alla costituzione di Joint ventures: un business sostenibile “

II SOLE 24 ORE:

- “ Master24, Gestione e strategia d'impresa” dalla 2° ed. ad oggi, Roma
- “ Master24, Gestione e strategia d'impresa” dalla 3° ed. ad oggi, Milano
- “Master in Gestione ed Internazionalizzazione d'Impresa” Executive Master per imprenditori e manager, Bari. 2008
- “Master gestione & strategia d'impresa” 6° Ed. 2008 7° Ed. 2009 Ed. 2010, Ed. 2011 Milano.
- “Executive24 Master in Corporate Finance” ed. 2010
- “Caf Management dei progetti internazionali” 1°, 2°, 3° ed. in collaborazione con Università La Sapienza di Roma e l'ICE.
- “Executive24 Direzione e strategia di impresa” ed 2009, ed. 2010 ed 2011
- Master in Europrogettazione ed 2010 Roma , ed. 2011 Milano ed.2011 Roma;
- Master in Diritto e impresa 2010, Roma

ICE (Istituto Commercio Estero):

- Master Universitario di II° livello per “Esperti nei processi d'internazionalizzazione delle imprese” in collaborazione con l'Università di Modena e Reggio Emilia, della Regione Emilia Romagna e della Banca popolare dell'Emilia Romagna. Ed. 2007
- Progetto formazione imprese Abruzzo 2007. Partecipazione alla fase assistenza alle imprese con consulenza diretta a tre imprese partecipanti al progetto.
- Progetto formazione imprese Puglia 2008. Partecipazione alla fase assistenza alle imprese con consulenza diretta a imprese del settore tessile e agroalimentare partecipanti al progetto.
- Percorso e-learning: “ I contratti Internazionali: Tecniche di redazione nell'era globale” modulo Pagamenti Internazionali. ed 2008, ed. 2009, ed. 2010 ed. 2011.
- Progetto formazione imprese in collaborazione con Toscana Promozione 2008. Partecipazione alla fase assistenza alle imprese con consulenza diretta a imprese partecipanti al progetto.
- Master “Esperto di internazionalizzazione d'impresa con conoscenza di Lingue orientali” Venezia. Ed. 2009, ed. 2010 ed. 2011.

CUOA (Centro Universitario Organizzazione Aziendale) Vicenza:

- “Master of Business Administration Executive Program” 3° ed. : La Responsabilità Civile degli Amministratori.
- “Master of Business Administration Executive Program” 3° ed., 4° ed, 5 ed. : Trade and Export Finance per le PMI.
- “Master Banca & Finanza” 14 ed, 15 ed, 16 ed., 17 ed.: La gestione della

finanza nelle imprese e i contratti bancari.

- “Strumenti finanziari per l’export” rivolto ai CIM (consulenti Impresa del gruppo Banca Popolare di Vicenza) *in corso dal 2007 a seconda delle esigenze formative della Banca*
- “Strumenti finanziari per l’export” Corso per Direttori di Filiale Del Gruppo Banca Popolare di Vicenza e Cariprato *in corso dal 2007 a seconda delle esigenze formative della Banca*
- “Strumenti finanziari per l’export” Corso rivolto ai CIM (consulenti Impresa) Banca Nuova *in corso dal 2007 a seconda delle esigenze formative della Banca*
- “Master in gestione d’impresa”: La Responsabilità Civile degli Amministratori. E dei manager in Italia e all’estero.
- “Le nuove norme CCI sui Crediti Documentari Ucp 600” Corso per ufficio crediti estero del Gruppo Banca Popolare di Vicenza.
- “Summer Program Abroad - ITESM and ITESO, Mexico” ed 2007 International Payment systems, Bank Guarantees and Trade finance techniques" in lingua inglese.
- Progetto di formazione “Country Manager” del Gruppo Veneto Banca ,2007 - il ruolo della banca nei processi di internazionalizzazione delle imprese- strumenti finanziari export e strumenti legislativi di sostegno/ finanza agevolata per le PMI.
- Progetto “ Osservatorio Legislazione e Mercati”: Pianificazione patrimoniale e finanza straordinaria
- Progetto formativo sul diritto del commercio internazionale per il gruppo Banco Popolare, 2011

CEGOS, Milano:

- Corso in impresa sui contratti internazionali e sui sistemi di Pagamento internazionali presso Selex spa, società del gruppo Finmeccanica, Pomezia(Rm), 2010.
- Corso in impresa sui contratti internazionali e sui sistemi di Pagamento internazionali presso “ Molinari “ Spa, Civitavecchia (Rm), 2010
- Corso in impresa su” export e trade finance: la gestione del rischio credito” presso ZUEGG Spa, Verona, 2011.

CCIAA Camera di Commercio di Firenze

Promofirenze (Azienda Speciale CCIAA):

- Seminario “L’assicurazione dei crediti all’esportazione, La cessione dei crediti: tecniche di smobilizzo dei crediti export”
- Collaborazione nella redazione di progetto di cooperazione Asia Invest 2007

CCIAA Camera di commercio di Milano

- **Formaper-Milano** (Azienda speciale **CCIAA**): seminari con le imprese sui sistemi di pagamento internazionali e strumenti di finanza agevolata ed 2006
- **Formaper-Milano** (Azienda speciale **CCIAA**): progetto di formazione per l’impresa PGG (Max Meyer) riguardante il management internazionale, 2011
- **Promos-Cestec Milano** (progetto Spring): Seminari con gli imprenditori: Le tecniche di pagamento nella redazione dei contratti internazionali, i rapporti con le banche e la normativa internazionale. Ed 2006

CCIAA Camera di commercio di Bologna

- Seminario sui sistemi di pagamento internazionali 2011

CCIAA Camera di commercio di Lucca:

- Minimaster in export management: i sistemi di pagamento internazionali e gli strumenti di finanza agevolata per l'internazionalizzazione di impresa ed. 2006
- Corso per imprenditori "L'internazionalizzazione delle microimprese del settore agroalimentare" ed. 2008
- Minimaster per operatori d'impresa: "La tutela contrattuale, bancaria e giudiziale nelle operazioni con l'estero" 2008
- Minimaster "principi e tecniche per operare nei mercati esteri" ed 2009
- Percorso seminari sull'internazionalizzazione d'impresa, 2010;

CCIAA Camera di commercio di Padova

- **Promex Az. Speciale cciaa:** Seminario sulla gestione dei programmi di finanza agevolata per l'internazionalizzazione, 2011

CCIAA Camera di commercio di Forlì Cesena:

- seminario: "I Sistemi bancari dei Paesi Emergenti: Focus India Cina Russia" 2008
- seminario "la responsabilità civile degli amministratori in Italia ed all'estero" 2009
- seminario "Le garanzie bancarie internazionali Pubbl. 758", 2010

CCIAA Camera di Commercio di Rimini:

- Incontri con le imprese 2007 - seminario "i pagamenti internazionali e le NUU 600 della CCI"
- Seminario 2008 "La gestione dei sistemi di pagamento internazionali per migliorare le performance finanziarie dell'impresa"
- seminario "la responsabilità civile degli amministratori in Italia ed all'estero" 2009
- seminario sulle garanzie bancarie internazionali, 2010

CCIAA Camera di commercio di Macerata

EXIT (Az. Speciale CCIAA) : "l'Impresa e l'esportazione" percorso formativo per le imprese. I Pagamenti internazionali, le operazioni documentarie e l'analisi dei documenti. Gli strumenti agevolativi di supporto all'internazionalizzazione – 2007

CCIAA Camera di commercio di Ancona

Docente al corso organizzato da Az. Spec. Marchet ed ICE su internazionalizzazione d'impresa ed. 2009, 2010, 2011

CCIAA Camera di commercio di Brindisi

- Seminari sul diritto del commercio Internazionale 2011
- *ISFORES (Az. Speciale CCIAA)* : Interventi formativi nell'ambito del Progetto Interreg "Mare delle Aquile" 2008
- Percorso sull'internazionalizzazione di impresa: i sistemi di pagamento

internazionali e gli strumenti di finanza agevolata per le PMI, 2010.

CCIAA Camera di commercio di Potenza

Docenza nell'ambito del Master di Sviluppo Economico in Gestione Aziendale in diritto del commercio internazionale e export trade finance ed 2011

CCIAA Camera di commercio di Reggio Calabria:

in collaborazione con L'Istituto Tagliacarne Roma:

“Internazionalizzazione delle Imprese: Strategie e strumenti” realizzato; seminario “il Marketing Internazionale e le strategie di penetrazione dei mercati esteri”.

CCIAA di Foggia, Crotone, Potenza, Matera, Reggio Calabria:

Progetto “SIAFT” South Italy Agro Food Tourism 2009:

- Per conto di MONDIMPRESA Relatore ai seminari informativi per le imprese sui paesi Polonia e Germania presso le sedi delle CCIAA partecipanti al progetto. Novembre 2009

CONFINDUSTRIA RIMINI:

seminario: “ La gestione integrata delle tecniche doganali, della logistica e dei sistemi di pagamento per il commercio estero” 2005

seminario: “Le nuove norme ICC sui crediti documentari: Le UCP 600 e le imprese” 2007

seminario: “ la gestione del rischio di credito nelle PMI” 2009

ciclo di seminari “ Strumenti per la gestione del rischio credito” novembre 2009

Interventi “in house” presso diverse imprese associate: La Galvanina spa , Newster srl, ed altre. 2008/2009

Assoform: Consorzio Formazione Professionale Confindustria Rimini:

Corso per esperto di marketing e assistente commercio estero: tecniche di vendita e pagamenti internazionali ed. 2005, ed. 2006

Corso “donne e funzione commerciale”: tecniche di marketing e sistemi di pagamento internazionali ed. 2007

Corso “Esperto marketing e tecniche di vendita” ed .2008/09 , ed. 2009/2010 ed 2010/2011.

Interventi “in house” presso diverse imprese associate: Pastificio Ghigi, Fom industrie; Maggioli editore e altre

CONFINDUSTRIA MODENA:

NUOVA DIDACTICA, Scuola di management dell'Ass. Industriali di Modena :

- Fondirigenti 2008: Export & Trade Finance: la gestione dei sistemi di pagamento per migliorare le performance finanziarie della PMI
- Fondirigenti 2008 : La Responsabilità civile degli amministratori: l'estensione di tale figura a manager, direttori generali in Italia e all'estero
- Fondirigenti 2008 : I sistemi bancari dei paesi emergenti
- Progetto formazione in impresa per ItaltractorITM SPA, Credit Risk Management e finanza agevolata 2007
- Percorso di formazione sul Diritto del commercio internazionale formazione per l'impresa Borghi s.p.a. Modena
- Seminario “il credito documentario nelle operazioni di import export” 2010.
- Progetto di formazione manageriale per Averna spa 2011
- Progetto di formazione manageriale per SCE group 2011

COFIMP (Consorzio Formazione Impresa Business School) Unindustria Bologna:

“Master in contrattualistica e fiscalità internazionale ed. 2005 ed. 2006): I Rapporti con le banche, le condizioni di pagamento nei contratti internazionali e strumenti di finanza agevolata per l'internazionalizzazione.

“Corso Formazione Personalizzata alle imprese 2007 presso Cesare Ragazzi Company –Bologna. (Tecniche di gestione dei pagamenti esteri per rafforzare la competitività dell'Impresa)

“Corso Formazione Personalizzata alle imprese 2007 presso Via Bizzuno srl. Bologna. (I sistemi di Pagamento Internazionali e le cautele da adottare nei mercati emergenti).

“Corso Formazione Personalizzata alle imprese 2007 presso Sodifer srl. Santarcangelo di Romagna. (I sistemi di Pagamento Internazionali e le cautele da adottare nei mercati emergenti).

“Corso Formazione Personalizzata alle imprese “ presso Emerson process. I pagamenti internazionali.

“Corso Formazione Personalizzata alle imprese 2008 “ presso Busi Impianti S.p.a. Bologna

Redazione Progetto Etichettatura olio Extra vergine “Krudo” in Paesi UE Azienda Fattoria Massedonica

“Corso di contrattualistica internazionale per imprese 2006”: i pagamenti internazionali e le garanzie bancarie internazionali.

“Corso di relazioni Commerciali e Marketing ed 2005”: i contratti internazionali ed i rapporti banca impresa .

“ Percorsi formativi per le imprese” : presso le sedi di Bologna e Ferrara i seguenti moduli: “Pricing e Distribution”, “ I pagamenti Internazionali”, “ I finanziamenti alle imprese” 2008

“ Corso Formazione Personalizzata alle imprese” 2008 presso Herbovital 2 srl Bologna

progetto “Global business” formazione alle imprese della provincia di Bologna, 2009

progetto “tecniche per operare nei mercati esteri” 2010;

numerosi progetti di formazione “in house” presso imprese associate a Unindustria Bologna dal 2006 ad oggi;

Progetto formativo RIDE re source innovation for development enterprises 2010/2011 (formazione per diverse imprese sull'internazionalizzazione)

Percorso formativo per imprese sull'internazionalizzazione presso la sede di IMOLA 2011

STOA'- Istituto per la Direzione e Gestione d'impresa, Napoli:

- Executive program in export management :Gli aspetti gestionali delle operazioni di commercio con l'estero, gli strumenti finanziari a supporto del commercio internazionale.- 2008
- Master MILD 2008 “I progetti di cooperazione Internazionale come veicolo per lo sviluppo di business per le PMI.”

ISTAO Ancona:

- master in export management: i pagamenti internazionali. Ediz. 2006
- Master in “International Management” ed 2007 ed. 2008 ed 2009 modulo

International Payment systems and Trade finance techniques- in lingua inglese

IFOA Reggio Emilia: “ Percorso India” intervento sul sistema bancario indiano e strumenti di finanza agevolata 2007.

IFOA Modena: seminari per dipendenti e imprenditori: I sistemi di pagamento come leva di marketing, il credito documentario e le garanzie bancarie internazionali.

API (Associazione piccoli Industriali) Cagliari:

- Seminari sull’Internazionalizzazione delle Imprese sarde presso SIL Oristano ed. 2007
- Seminari “ tecniche del commercio estero” Progetto Venere API Cagliari 2008

IAL Friuli Venezia Giulia, Pordenone:

Progetto Firm (formazione Imprenditori e manager regionali):Seminario “ Cina e India opportunità per le PMI” 2008

CSPMI Centro servizi per le piccole medie imprese:

- sedi di Ravenna, Modena: ciclo di incontri per le imprese sulle tecniche del Commercio Internazionale e tecniche dei Pagamenti internazionali. Dal 2008

CSLToscana - Cooperativa Scuola Lavoro, Firenze:

Corso FSE Marketing e operatori commerciali estero. I finanziamenti agevolati alle imprese, i rapporti Banca Impresa, I Pagamenti Internazionali. 2005 , 2006

I.re.coop. Forlì : corso FSE per la formazione di operatori commerciali esteri ed. 2006 ed. 2007,

Formart Forlì: corsi di strategia e organizzazione aziendale

Formart Cesena: corsi di strategia e organizzazione aziendale

Enfap Ravenna: corso di strategia e organizzazione aziendale

PUBBLICAZIONI:

II SOLE 24 ORE:

- Master 24, Gestione e strategia d’impresa- Realizzazione Book sul tema “ I Sistemi di Pagamento Internazionali” (Master24 n. 20 2007)
- Master 24, Gestione e strategia d’impresa- Realizzazione Book sul tema “ I Sistemi di Pagamento Internazionali” (Master24 ed. 2009)
- Master 24, Gestione e strategia d’impresa- Realizzazione video lezioni sui sistemi di pagamento internazionali e sulla finanza agevolata , Book (Master24 ed. 2011)

Newsletter ICE Formazione (rivista on line dell’Istituto Nazionale per il Commercio Estero): articolo “il Forfaiting. Tecnica di smobilizzo dei crediti export”.

Newsmercati (newsletter sistema camerale CCIAA italiane):

- articolo: il Forfaiting. Come smobilizzare i crediti export
- articolo: Il ruolo del factoring nell’organizzazione delle PMI
- articolo: I Contratti Commerciali in Vietnam

AE Attività con l’estero (rivista on-line):

- articolo “ L’impatto degli accordi di Basilea 2 sulle PMI italiane”
- articolo: “Il vantaggi del factoring”
- articolo: il sistema dei contratti in Vietnam
- articolo: uno sguardo verso la Serbia
- articolo: le nuove norme ICC pubbl. 758 sulle garanzie bancarie internazionali

Promofirenze quaderno di informazione imprenditoriale: 1 European Sme’s week 2009.: articolo sull’internazionalizzazione.

<ul style="list-style-type: none"> • Data 	Fino al 2005
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore 	Allestimenti fieristici: <ul style="list-style-type: none"> - Rimini allestimenti srl (Rimini) - Le Piramidi srl (Repubblica di S.Marino)
<ul style="list-style-type: none"> • Ruolo/i lavorativo/i svolto/i 	Attività libero-professionale di consulenza
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	<ul style="list-style-type: none"> - Gestione pagamenti - reperimento partners
<ul style="list-style-type: none"> • Data 	2004
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore 	Commercioestero consulting srl , Forlì .
<ul style="list-style-type: none"> • Ruolo/i lavorativo/i svolto/i 	Stage
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	Redazione di un progetto di internazionalizzazione per conto dell’ICE : realizzazione del modulo di contrattualistica internazionale in modalità e-learning
<ul style="list-style-type: none"> • Data 	Giugno 2003-Dicembre 2004
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore 	Allestimenti fieristici: Mad snc (Rimini):
<ul style="list-style-type: none"> • Ruolo/i lavorativo/i svolto/i 	Consulente a progetto
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	<ul style="list-style-type: none"> - Gestione pagamenti e recupero crediti. - Analisi della struttura societaria e redazione di un progetto di Trasformazione societaria (in seguito alla riforma del diritto societario del 2003).
<ul style="list-style-type: none"> • Data 	1995- 2000
<ul style="list-style-type: none"> • Tipo di azienda o settore 	Studio commercialista Minturno (LT)
<ul style="list-style-type: none"> Ruolo/i lavorativo/i svolto/i 	Attività di collaborazione occasionale per la gestione di Enti associazionistici sportivi e culturali.

• Data	1992-2000
• Tipo di azienda o settore	- Associazione “Le Tradizioni” Minturno (LT) - Istituto Musicale “Musicando” Itri (LT)
• Ruolo/i lavorativo/i svolto/i	Organizzazione di eventi (spettacoli, convegni,) in Italia ed Europa, addetto alla gestione delle problematiche legali e finanziarie con le Istituzioni estere
• Data	
• Tipo di azienda o settore	Attività in proprio come musicista e fornitura Servizi di intrattenimento.
• Ruolo/i lavorativo/i svolto/i	fin dall’adolescenza attività di musicista (fisarmonica e pianoforte) prima in diverse orchestre da balera ed in seguito attività in proprio per servizi matrimoniali (intrattenimenti musicali, animazione, funzioni religiose, noleggio auto d’epoca, etc). Partecipazione ed interesse attivo verso l’associazionismo in genere, svolto in numerosi contesti e sempre con ruoli attivi sia dal punto gestionale/organizzativo che decisionale (in diverse associazioni ho ricoperto ruoli di spicco come presidente, segretario, nonché direttore esecutivo di progetti a sfondo culturale e di beneficenza)
CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI	Spiccate capacità nella conduzione assertiva di colloqui e trattative. Capacità relazionali e di gestione e partecipazione a gruppi di lavoro, acquisite attraverso l’impegno profuso sin dall’adolescenza in progetti in aree diversissime relativi alla ricerca e diffusione delle tradizioni etnico-popolari, all’organizzazione di eventi socio-culturali, alla convivenza con studenti e persone di altre culture. Competenza nella creazione di amicizie e associazioni, con continua attenzione al mondo delle relazioni improntate alla crescita emotiva e intellettuale.
CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE	Buone capacità organizzative, maturate sin dall’infanzia nell’assunzione di responsabilità a livello familiare, sviluppate nel lavoro autonomo nel settore dell’organizzazione di eventi e dell’associazionismo culturale.
CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE	Buon uso del pc in particolare del pacchetto office (Word, Excel, Access, Power Point). Conoscenza di programmi specifici per la ricerca come Spss . Ottime capacità di navigazione e reperimento dati su Internet:
HOBBIES ED INTERESSI PERSONALI	Suonare la fisarmonica ed ascoltare musica, leggere testi di storia e riviste giuridiche, trekking, fumetti ,viaggiare fuori dalle rotte turistiche studiando culture e tradizioni popolari.

Consapevole delle sanzioni penali, nel caso di dichiarazioni non veritiere, di formazione o uso di atti falsi, richiamate dall’art. 76 del D.P.R. 445/2000, dichiaro che quanto sopra corrisponde a verità. Ai sensi della D. Lgs. 196/2003 dichiaro, altresì, di essere informato che i dati personali raccolti saranno trattati, anche con strumenti informatici, esclusivamente nell’ambito del procedimento per il quale la presente dichiarazione viene resa e che al riguardo competono al sottoscritto tutti i diritti previsti dall’art. 7 del medesimo decreto.

Data: _____

Firma
Alessandro Russo